

# HERAUSFORDERUNGEN



Wolfgang Winkler

**F**ehler die ich vermeiden kann, vermeide ich gerne. Deshalb habe ich es mir zur Gewohnheit gemacht bei besonderen Anschaffungen nach Empfehlungen zu fragen. Nun, vermutlich geht es vielen meiner Kunden genauso. Schon lange habe ich nach einer Möglichkeit gesucht diesen Ansatz optimal in meine Vertriebsarbeit einzubauen. Für meine Kunden schaffe ich Räume zum Arbeiten, Wohlfühlen und Repräsentieren.

"Man präsentiert sich am besten, wenn man sich wohl fühlt." ist mein Motto und in meinem Chapter Epdiot in München fühle ich mich richtig wohl. Mit meiner Firma raumconsult arbeite ich eigenverantwortlich, habe keine Mitarbeiter, nutze jedoch ein persönliches Netzwerk von hochkarätigen Fachspezialisten mit denen ich meinen Kunden Lösungen erarbeite, die in sich stimmig sind. Mittelpunkt meiner Arbeit ist die Beratung von Kommunikationsräumen. Der Ansatz in der Beratung besteht darin, den Raum mit der Technik als Ganzes zu sehen. Dabei ist alles - vom Gebäude selbst, bis hin zu den inneren Strukturen, d.h. dem Mobiliar und den Technologien - miteinander verknüpft. Somit vernetzen



Schulungsraum Apple München

sich Innenarchitektur, Mobiliar und Technologie zu einer harmonischen Einheit und verleihen auf diese Weise den Räumen Struktur und den Nutzern Freiheit für Entscheidungen. Solche individuellen Beratungen lassen sich nur schwer per Mailing oder Telefonakquise anbieten. Vertriebseffektivität erreiche ich in meinem Bereich durch gute Empfehlungen. Genau aus diesem Grund bin ich seit September 2005 Mitglied im Chapter Epdiot.

Mein Firmensitz ist Rosenheim und als mich Mathias Pöhlmann von Xylo Wolf einem der größten Anbieter in Bayern für Wegeleitsystem zu einem Unternehmertreffen in München eingeladen hatte, war ich sofort dabei. München ist mein interessantestes Vertriebsgebiet. Als ich hörte, dass ich die gut 75 km morgens zwischen 6.00 Uhr und 7.00 Uhr hinter mich bringen darf, war ich erschrocken (wie komme ich nur aus dem Bett) und erleichtert (um die Zeit ist der Verkehr kein Problem). Heute bin ich froh Gründungsmitglied zu sein. Einen meiner spannendsten Aufträge habe ich über eine BNI-Empfehlung erhalten.

Wer sich mit modernster Kommunikationstechnik beschäftigt, kommt an Apple Inc nicht vorbei. Durch BNI kam Apple Deutschland aber auch nicht an mir vorbei! Professionelle Audi, Video und Kommunikationstechnik ist das wofür Apple weltweit bekannt ist. Durch eine BNI Empfehlung wurde das Unternehmen auf mich aufmerksam und beauftragte eine Firma aus München mit mir, die Entwicklung, Planung und Umsetzung eines neuen Lichtkonzeptes für die deutsche Niederlassung zu realisieren.

Seit Mai 2006 hat der Computerhersteller Apple USA seine Deutschland Niederlassung in einem über 100 Jahre alten Renaissance Gebäude. Hier in München sind jetzt die Büro und Konferenzräume sowie der Showroom des amerikanischen Konzerns untergebracht. Gerade der Gegensatz von alter Bausubstanz und modernster Innenausstattung sind das interessante Zusammenspiel. Der Reiz für mich war die sehr hohe Qualitätsanforderung durch Apple an Beleuchtung und Technik.

Gefordert war ein abgestimmtes Lichtsystem für verschiedene Konferenzräume unter Berücksichtigung von Baustill, Bauschutz, Unternehmens CI und Markendenken. Das Konzept und die Ausführung überzeugten die Firma Apple zur Umsetzung der vorgeschlagenen Entwürfe. Die Resonanz der Konzernleitung aus Frankreich, USA, England war rundherum positiv. Meinem Chapter Kollegen Richard Alexy von ETK networks danke ich für diese tolle Empfehlung. ●

Wolfgang Winkler  
+49 (0)803-1279128  
info@raumconsult.de



Konferenzraum Apple München