

Unit Office AG Belegschaft



Informationen in ungezwungener und lockerer Atmosphäre austauschen kann. Während des Treffens stellte ich mein Unternehmen kurz den anderen vor: „Unit Office AG vermietet in Mannheim und Darmstadt bezugsfertige Büros mit oder ohne Möbel – ganz nach Wunsch – auf unbefristete Zeit. Unsere Kunden können sich ganz um ihr Kerngeschäft kümmern, wir erledigen den Rest: vom Telefondienst bis hin zur Reiseorganisation, Vorbereitung von Meetings und vieles mehr. Sie können von unseren umfangreichen und variablen Servicepaketen jederzeit und absolut flexibel profitieren. Unit Office – mehr als nur Quadratmeter“

Das Treffen gefiel mir recht gut.

Besprechungsräume, sowie unseren Telefonservice nutzen können. Innerhalb weniger Wochen kamen durch diesen einen Besuch, dieses eine Mal 60 Sekunden Präsentation und die paar Minuten offenes Netzwerken vier Verträge zustande! Ich erkannte, dass mein Auftritt bei BNI doch mehr bewirkte als ich zunächst angenommen hatte. Vier Abschlüsse und wir waren noch nicht einmal BNI – Mitglied.

Mit diesem ersten BNI-Treffen war mir also klar, welche Möglichkeiten sich durch eine qualifizierte Networking Organisation eröffnet: 50 Wochen im Jahr eine hervorragende Gelegenheit, potentielle Kunden von unseren professionellen Dienstleistungen und Servicepaketen zu überzeugen und erste wichtige Kontakte zu knüpfen. Seit Oktober 2005 bin ich Mitglied des Chapters Schiller. BNI ist für mich „der“ Pool von

Wer mir vor nicht ganz einem Jahr erzählt hätte, dass morgens um sieben die Welt noch in Ordnung ist, hätte von mir ein charmantes

VORSICHT, BEI FRÜHSTÜCK GESCHÄFT

Grinsen erhalten, den Rest hätte ich mir gedacht. Heute bin ich, Dirk Reddel, von der Firma Redcom, dankbar für seine Einladung zum BNI Treffen. In einem Gespräch fragte er mich, ob ich nicht Lust hätte, ein Unternehmertreffen mit ihm zu besuchen. Spontan sagte ich zu und erst dann erfuhr ich die Uhrzeit – 7.00 Uhr. Ein Mann, ein Wort... so begann meine BNI Geschichte.

Mein erster Eindruck war sehr positiv: Ich traf viele nette Unternehmer, mit denen man Erfahrungen und hilfreiche

Allerdings war mir klar, dass ich NIE (!) BNI-Mitglied werden würde – allein schon wegen der Uhrzeit. In der folgenden Woche rief mich zu meiner Überraschung ein Besucher des BNI-Treffens an weil er meinen Vortrag wohl sehr interessant fand. Wir vereinbarten einen Besichtigungstermin in unserem Bürocenter und er entschloss sich für eines unserer Servicepakete, das speziell für Durchgangskunden ohne Büro und Service zugeschnitten ist, die unsere komplett ausgestatteten Konferenz- und

Kooperationspartnern, aus dem sich immer wieder neue strategische Kooperationen ergeben und ab jetzt ist auch für mich – zumindest am Donnerstag – morgens um sieben die Welt in Ordnung. ♦

Willi Kuntz
+49 (0)621-43855100
kuntz@unit-office.de