

## CHAPTER „MORGENSTUND“ HAT GOLD IM MUND

**B**onn Aus einer Empfehlung ein Geschäft zu machen ist eine der schönsten Aufgaben von BNI-Mitgliedern. Seit der Gründung des Chapter „Morgenstund“ im Dezember 2004 in Bonn haben die Mitglieder sich über 2.500 Mal die Chance gegeben aus einem Kontakt ein Geschäft zu machen. Bisher lag der durchschnittliche Wert einer Empfehlung bei rund 600 Euro.

Auch in diesem Quartal haben die Mitglieder wieder fleißig die Augen für die anderen Kollegen im Chapter offen gehalten. So war es anfangs nichts Besonderes als der Fliesenleger des Chapters Rene Di Nijs dem Bauunternehmer Hans-Jörg Fiebig die schlichte Empfehlung beim Chapter Meeting überreichte. Ein einfacher Kontakt zu der Geschäftsführung eines Heimes für behinderte Kinder. Nach einem persönlichen Gespräch und einem Angebot wurde daraus die bisher größte Empfehlung im Chapter „Morgenstund“. Aus diesem Kontakt machte die Bauunternehmung Fiebig

eine erfolgreiche Bewerbung um den Neu- und teilweise Umbau des Heimes im Wert von 1,53 Millionen Euro!

Geschäftsführer Hans-Jörg Fiebig freute sich über diese Empfehlung. „Ohne BNI hätte ich wahrscheinlich gar nicht erfahren, dass dieses Projekt geplant ist. Nun können wir ganz locker allen Mitgliedern zeigen: Bauen Sie nicht auf Sand, bauen Sie mit uns! Das ist ein Projekt, an dem viele Mitarbeiter, Zulieferer und Subunternehmen beteiligt sind, sie alle und natürlich die Chapter Kollegen profitieren davon.“ Insgesamt werden voraussichtlich sechs Firmen an der Fertigstellung des Gebäudes mitwirken, die für Mai 2007 geplant ist. ●

Hans-Jörg Fiebig  
+49 (0)228-430476  
info@fiebig-bau.de